



ASP/SaaS
WaWaSeries

WaWaシリーズは総務省が推奨する
ASP・SaaS安全信頼性に係る情報開示制度
の認定を取得したサービスです。

| SFA（戦略的営業支援）・日報管理・物件管理・顧客管理



ワワフロンティア
WaWaFrontier
for Sales Force Automation

営業プロセスの可視化と
コミュニケーション機能で
個人任せの営業から組織営業が可能に！

グループウェアのスケジュールと連動し、営業日報の入力が非常に簡単に行えます。1日に複数のお客様を訪問するルートセールスのスタイルにも簡単操作で入力が行えます。分析機能の充実はもちろん、コメント機能により、モチベーションアップにもご活用いただけます。



1ID月額
2,000円（税抜）

10IDから
お申し込み

年間一括払い
OK

? こんな問題に心当たりは？

- 営業が個人プレーになっており、全社、チームによる商談管理が出来ていない。
- 過去の日報を参照することに手間がかかり、分析するための情報が整備されていない。
- 予算や訪問件数、面談時間等の目標に対しての数値情報進捗をリアルタイムに把握しづらい。
- 活動履歴を管理できていないので、担当引継ぎがスムーズにできない。
- 顧客に対する現在の商談情報（誰がどんな商談をしているか？）を把握できない。
- 日報に対して助言したことや指示したことの記録がなく事後管理することができない。



! **WaWaFrontier** で解決！
for Sales Force Automation

- POINT トップページから知りたい情報を素早くキャッチ
- POINT 受注までのプロセスを「組織」として管理
- POINT 営業の行動分析や予算の進捗管理などの分析が可能
- POINT ルートセールスにも対応した簡単な日報入力機能
- POINT 日報のコメント機能で見たらその場で助言可能
- POINT 顧客・物件・日報の入力項目を自由設定可能

ASP/SaaS **WaWaSeries** は企業団体様向けのASP/SaaSサービスです。

月額課金制で即導入

サーバー設置・管理不要

災害・障害対策コスト不要

TCO削減に効果！

サービスの主な特徴

コミュニケーションが向上

コメント機能

日報に対して他の利用者がコメントを入力することができます。コメントは助言と指示が可能です。

山田太郎	日報実績	パソコン整備の説明を行った。先方の反応はまずまずであったため、今回は同時間でもさせていただきます。ただし、価格面での調整が必要になると思われる。
鈴木次郎	コメント返信	価格の調整は様子を見ながら行ってください。
山田太郎		返信 了解しました。
山田太郎		必要以上の値下げはしないで良いようにいたします。

依頼機能

日報入力時に、上長など他のメンバーに対して相談や助言の依頼が行えます。

営業マンの分析が可能に

行動分析

WaWaFrontierで日報を入力することで、日々の活動の集計が可能になります。商談・納品・トラブル対応・その他何に時間をとられているかが日報管理を見れば一目でわかります。

担当者	作業	合計		
		件数	時間	構成比
山田太郎	営業・商談	2	2:00	42%
	新規活動(作業)	1	1:15	26%
	社内作業	1	1:00	21%
	挨拶	2	0:30	10%
	納品		0:00	0%
	新店・改店支援		0:00	0%
	企画支援		0:00	0%
	業務支援(作業)		0:00	0%
	サポート		0:00	0%
	トラブル対応		0:00	0%
	その他(作業)		0:00	0%
	有給		0:00	0%
合計		6	4:45	100%

予算の進捗管理

日報の入力と物件登録をすることにより予算の進捗管理を行います。

会社に合わせた設定が可能に

入力項目の設定

顧客、物件項目、日報の入力項目をお客様で自由に設定することができます。

ビュー設定

顧客・物件・日報の一覧表示される項目を自由に変更できます。ビューの種類も複数パターン設定できるため、用途に合わせてビューの切り替えが可能です。

フィルター設定

表示内容を目的にあわせて絞り込みが可能です。検索で絞り込みも出来ますが、よく利用する絞り込みはフィルター設定をしておけば一発検索が可能で便利に活用できます。

お気軽にご相談ください

サービスに関するお問い合わせ

0120-632-004

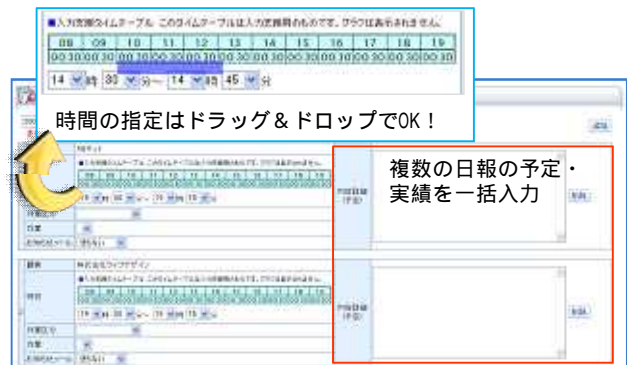
9:00-17:00/土日祝日・弊社指定休日は除く

サービスの最新情報、お申し込みは

<http://www.wawaoffice.jp/>

簡易日報入力でルート営業もカバー

簡易日報システムを利用すれば訪問した顧客の日報を一面から入力できます。特にルート営業のお客様には便利にご利用いただけます。



携帯電話で日報入力

外出先、出張先で携帯電話から日報の入力が可能です。また自分の予定も携帯電話から確認することができます。外出が多く多忙な営業マンにとっては必須の機能です。

機能一覧

コメント機能
日報照会
顧客照会
CSV取込
担当者別日報集計
行動分析表
受注確度別受注予定
部門別予算入力

依頼機能
物件照会
簡易日報入力機能
CSV出力機能
顧客面談履歴照会
受注予定表
担当者別商談管理表
担当別予算入力

価格

初期費用	100,000円
年間維持管理料	30,000円
月額利用料	2,000円/1ID
最低契約数	10ID (追加も10IDから)

- 1 上記金額は消費税別の金額になります。
- 2 オプションサービスで容量追加も可能です。
- 3 年払いの場合は月額利用料×11ヶ月となります。(1ヶ月分お得です)
- 4 利用可能な容量は標準で1GBになります。

サービス提供/開発元: 株式会社アイアットOEC 

お問い合わせ